

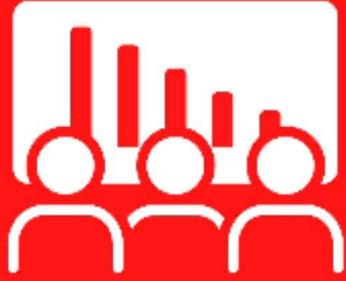


# 3 pasos para incrementar las ventas de una empresa



Angeles Olivares TAT de emprendimiento



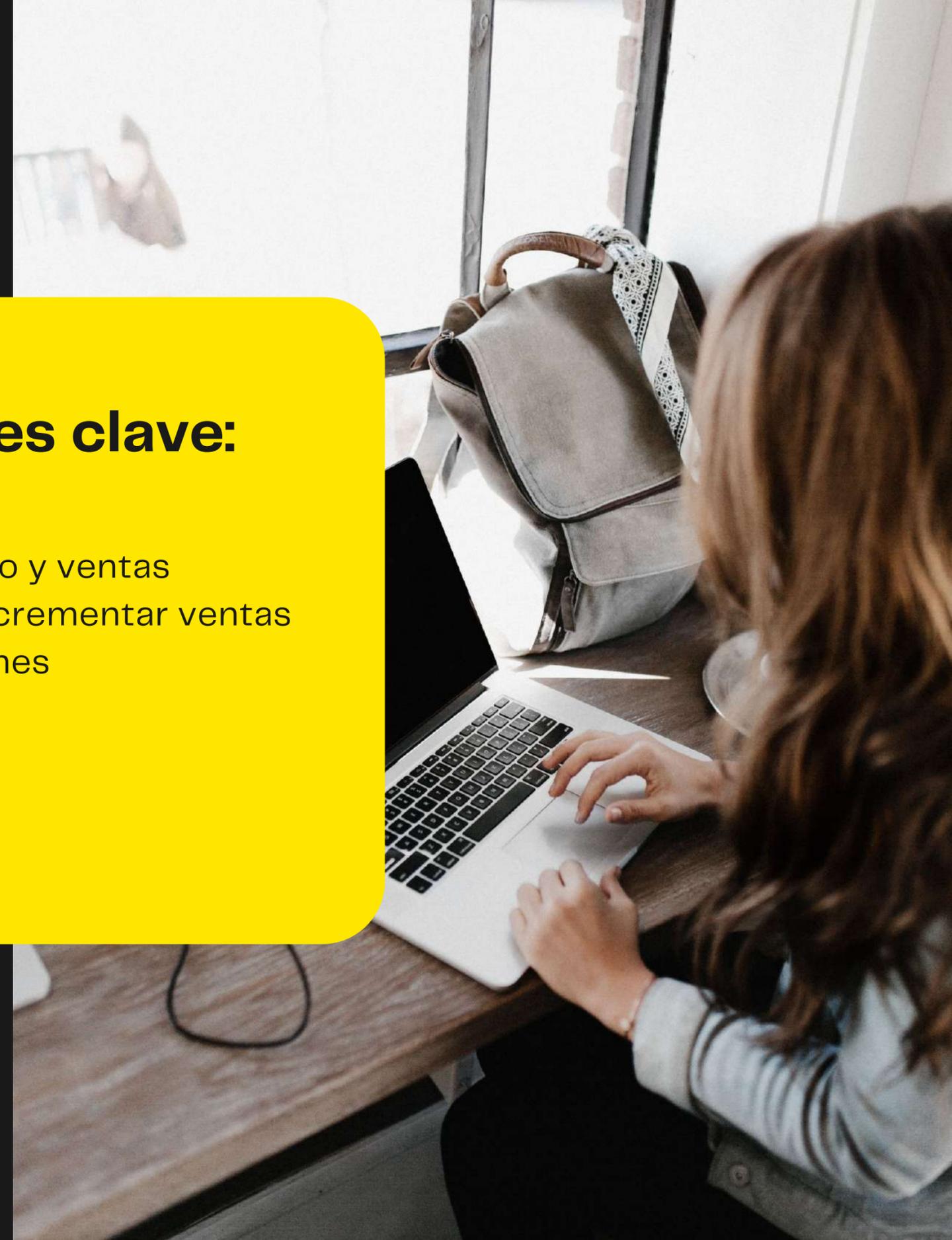


Modulo 3  
Proceso de ventas

# Temas de debate

## Aprendizajes clave:

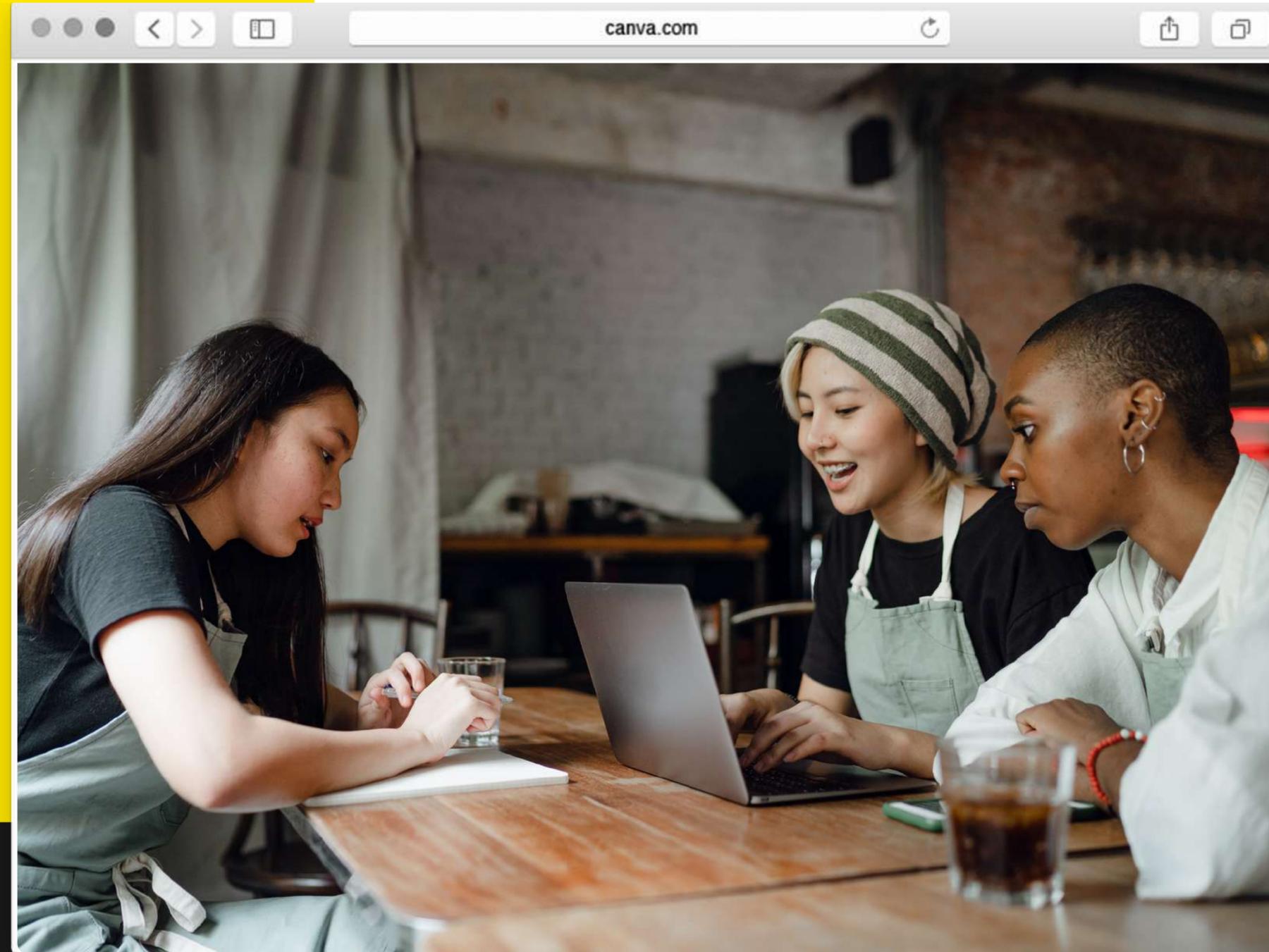
- Emprendimiento y ventas
- 3 pasos para incrementar ventas
- Recomendaciones
- Ejemplos
- Sorpresa



# Acerca de mi

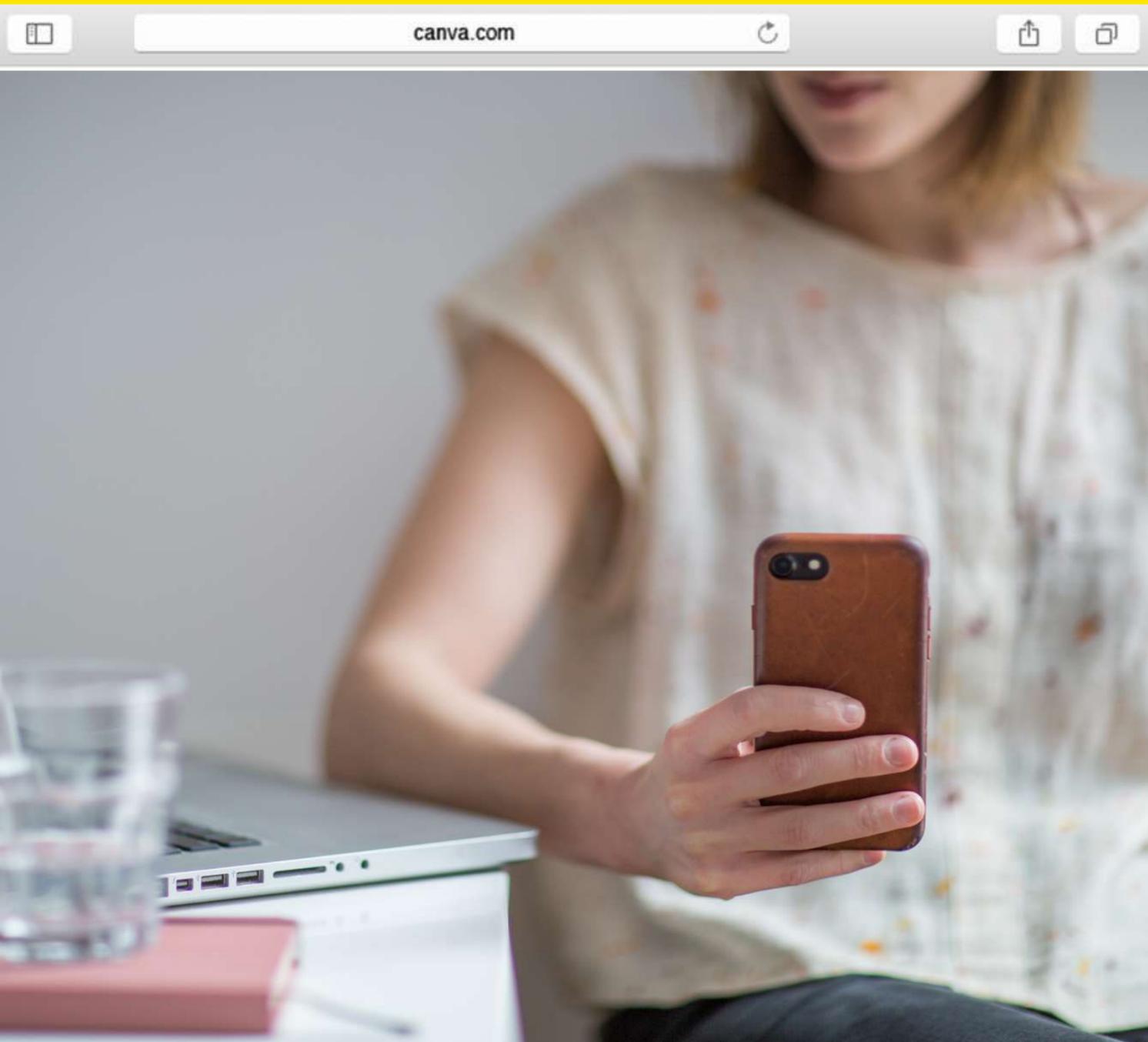
## Angeles Olivares

Me gusta potenciar las habilidades de las personas y acompañarlas en el logro de sus objetivos. He impartido muchos cursos de capacitación y he asesorado a empresas en tres áreas principalmente : formación de empresas, procuración de fondos, organización empresarial.



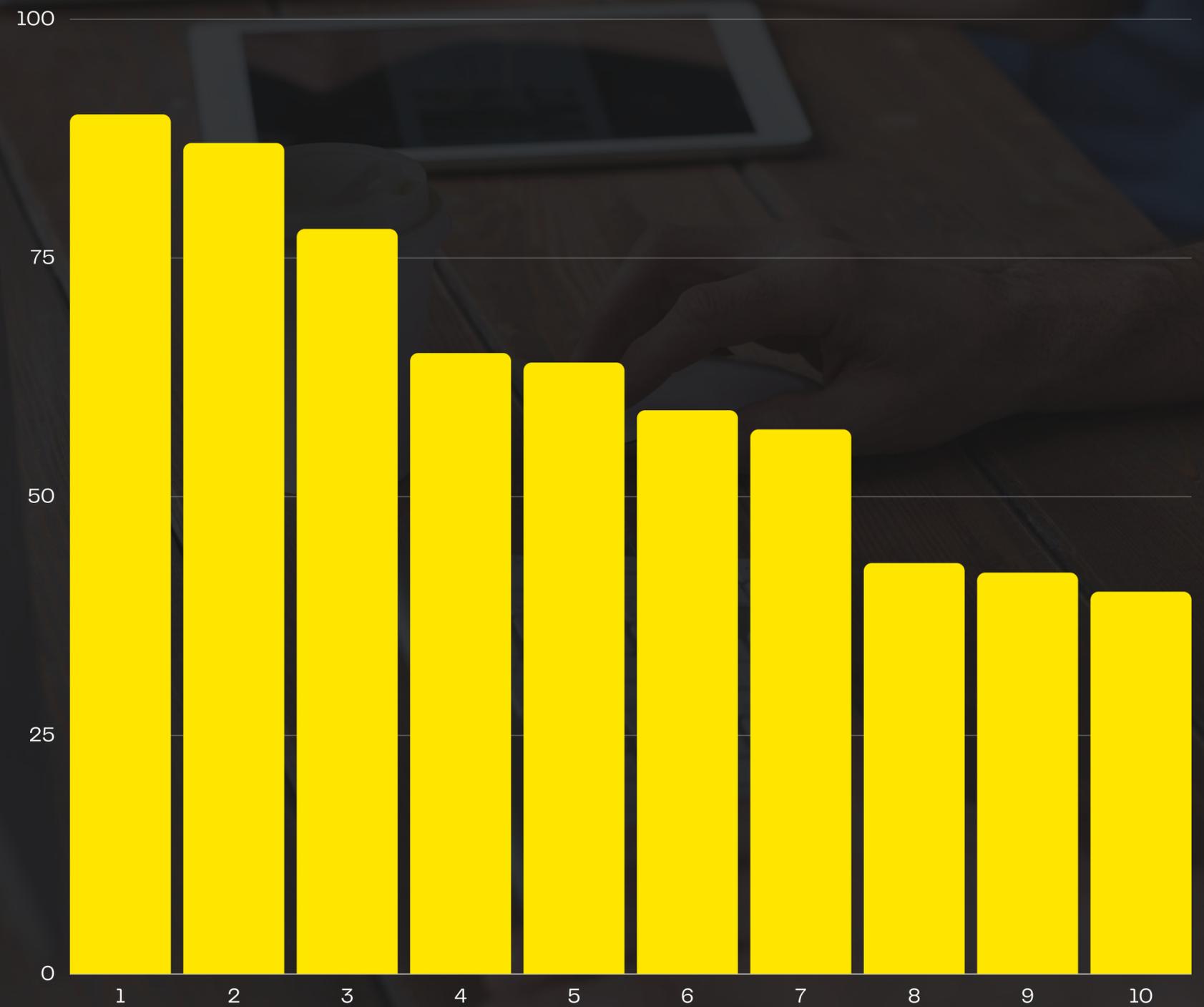


**¿Porqué  
estamos  
aquí?**



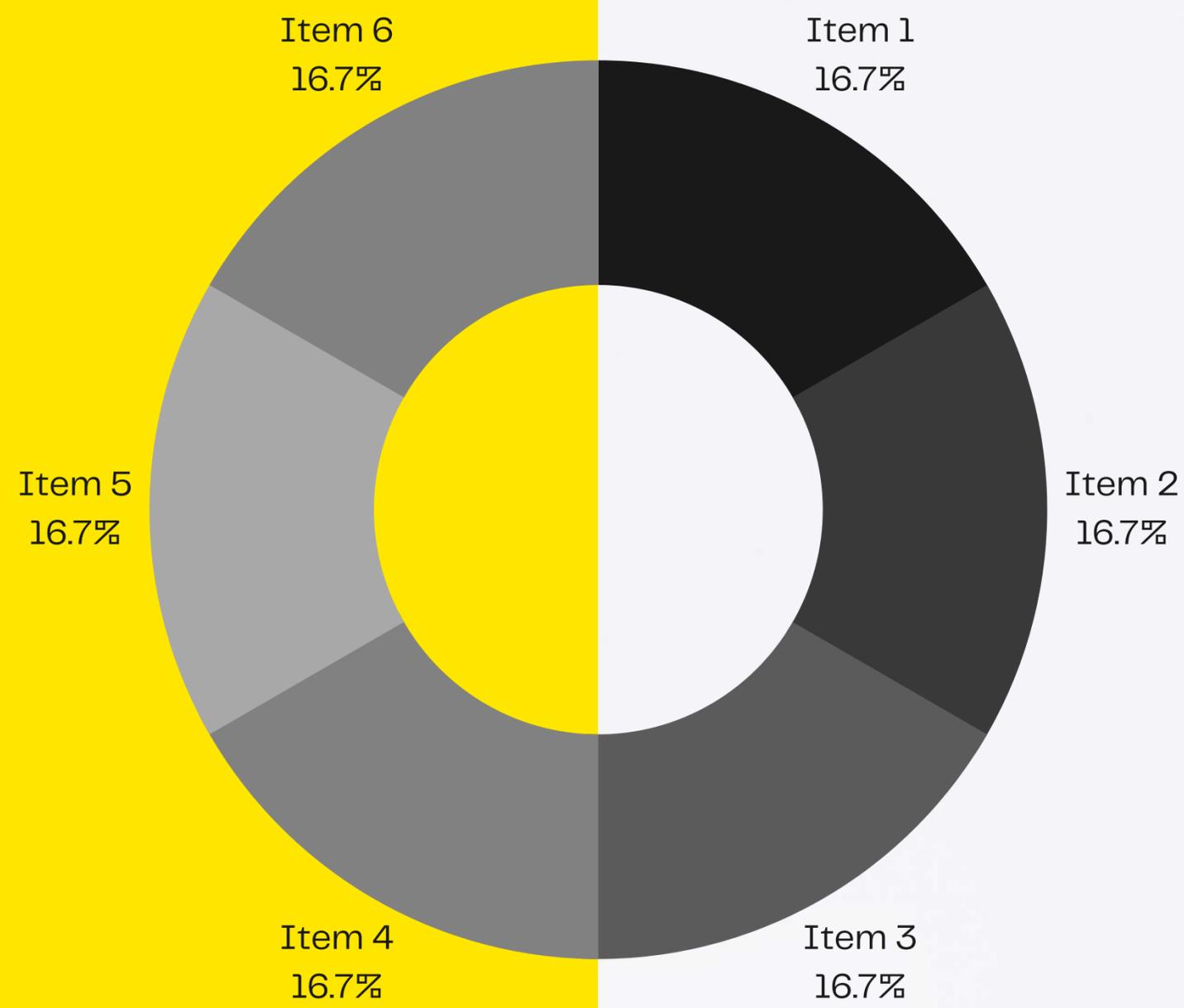
**Eres un  
tallerista de  
emprendimiento...**

**... Tienes  
un  
propósito  
educativo**

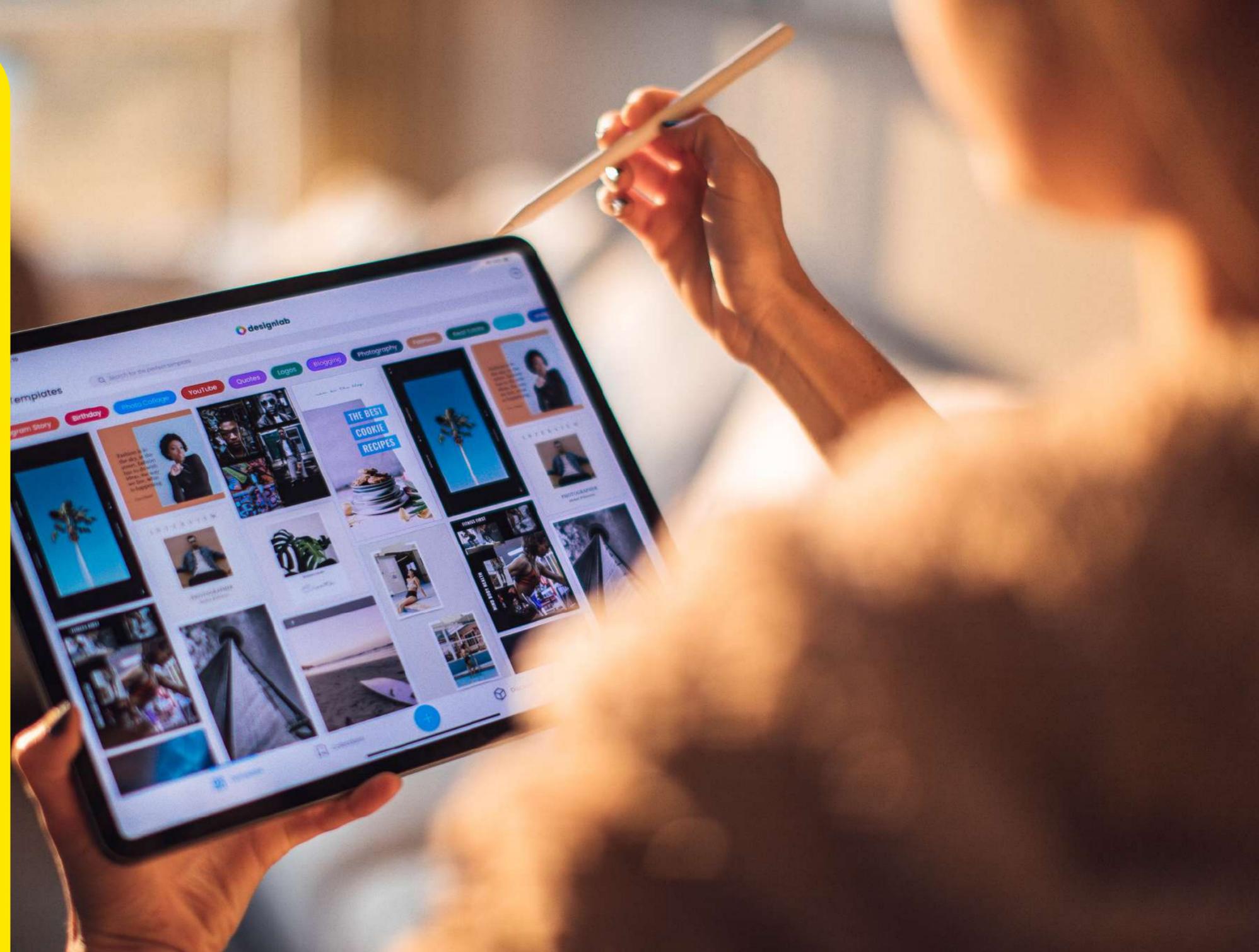




**Es algo que te mueve te apasiona . . .**



... y quieres  
aportar a tus  
usuarios  
conocimientos  
que les permitan  
que sus  
proyectos de  
emprendimiento  
sean sostenibles  
en el tiempo





**Quieres  
generar un  
impacto  
social y un  
impacto  
económico**



# ¿Por dónde empezar?

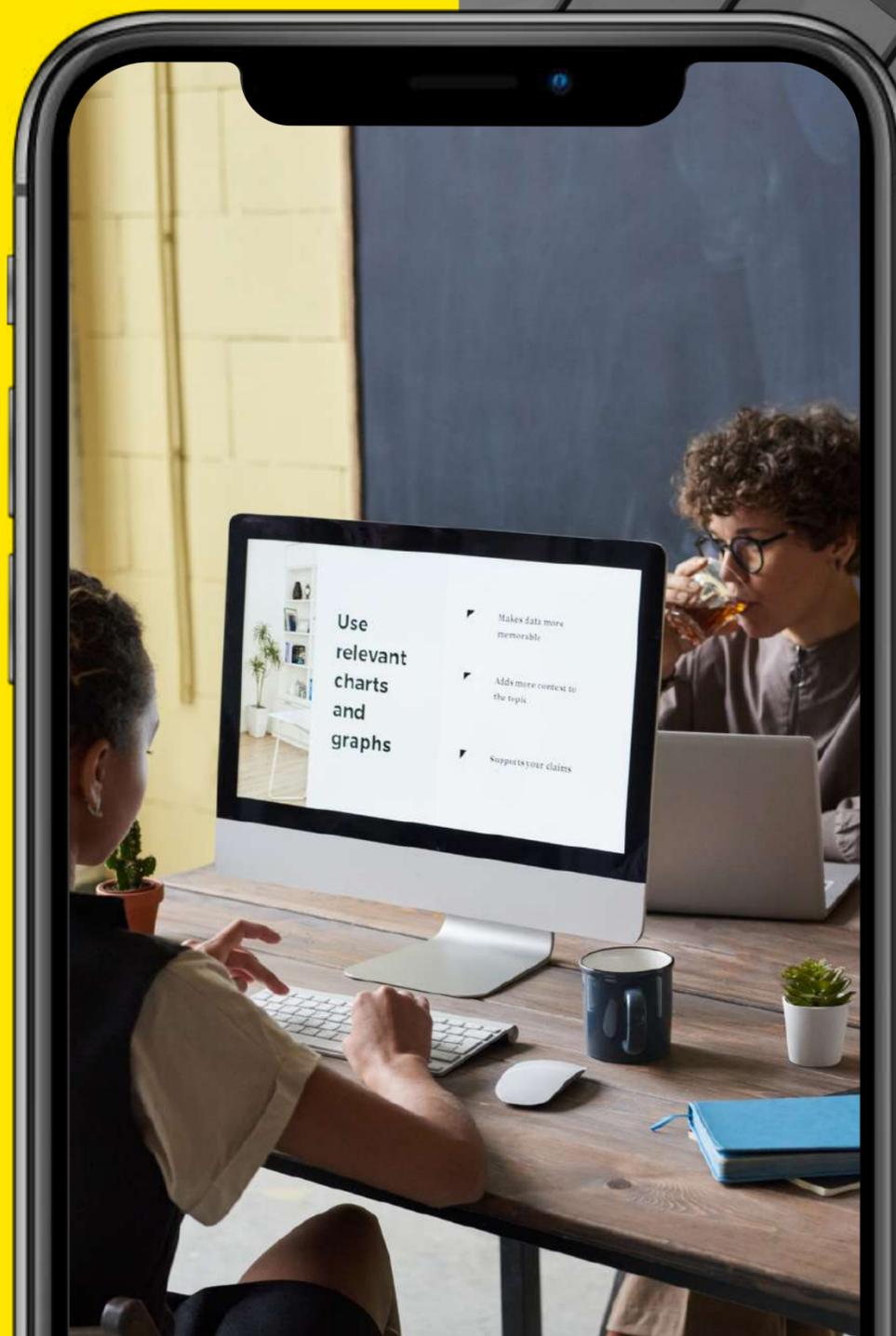


Facebook



instagram

ANGELES OLIVARES TAT DE EMPRENDIMIENTO





**¿Porqué  
estamos  
aquí?**



# Paso 1



**Identificar en qué etapa se**



**encuentra un proyecto u**



**organización**

# Paso 2

## Conjunta: Necesidad Nicho de mercado Producto Estrategia



Canales de redes sociales



Servicio al cliente automatizado



Plataforma de ecommerce perfecta



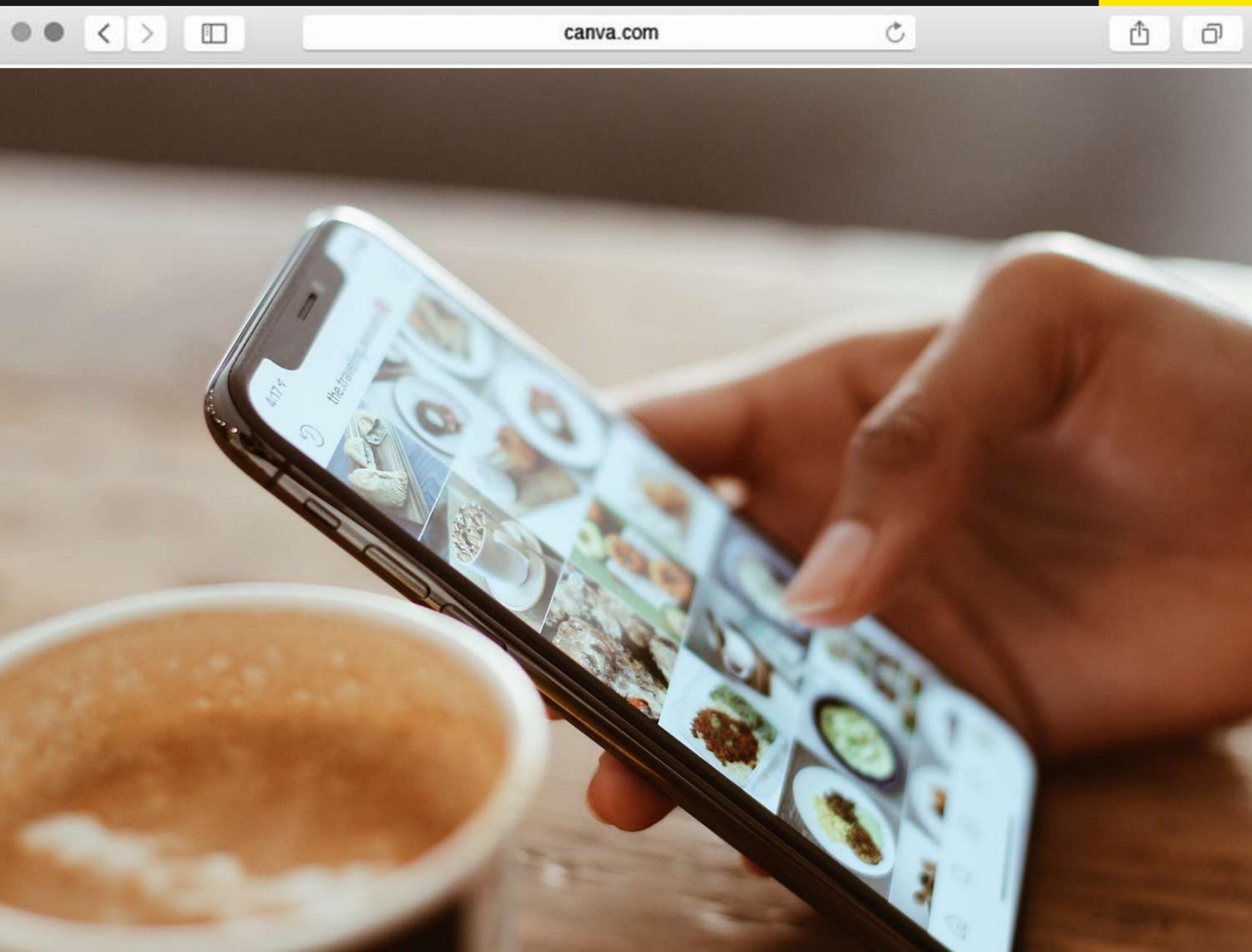
Herramientas de análisis e informes



Recomendaciones personalizadas



# Paso 3



**Vamos a**



**usar**



**AIDA**



**El mejor marketing no parece marketing.**

Probemos