



3 pasos para incrementar las ventas de una empresa



Angeles Olivares TAT de emprendimiento



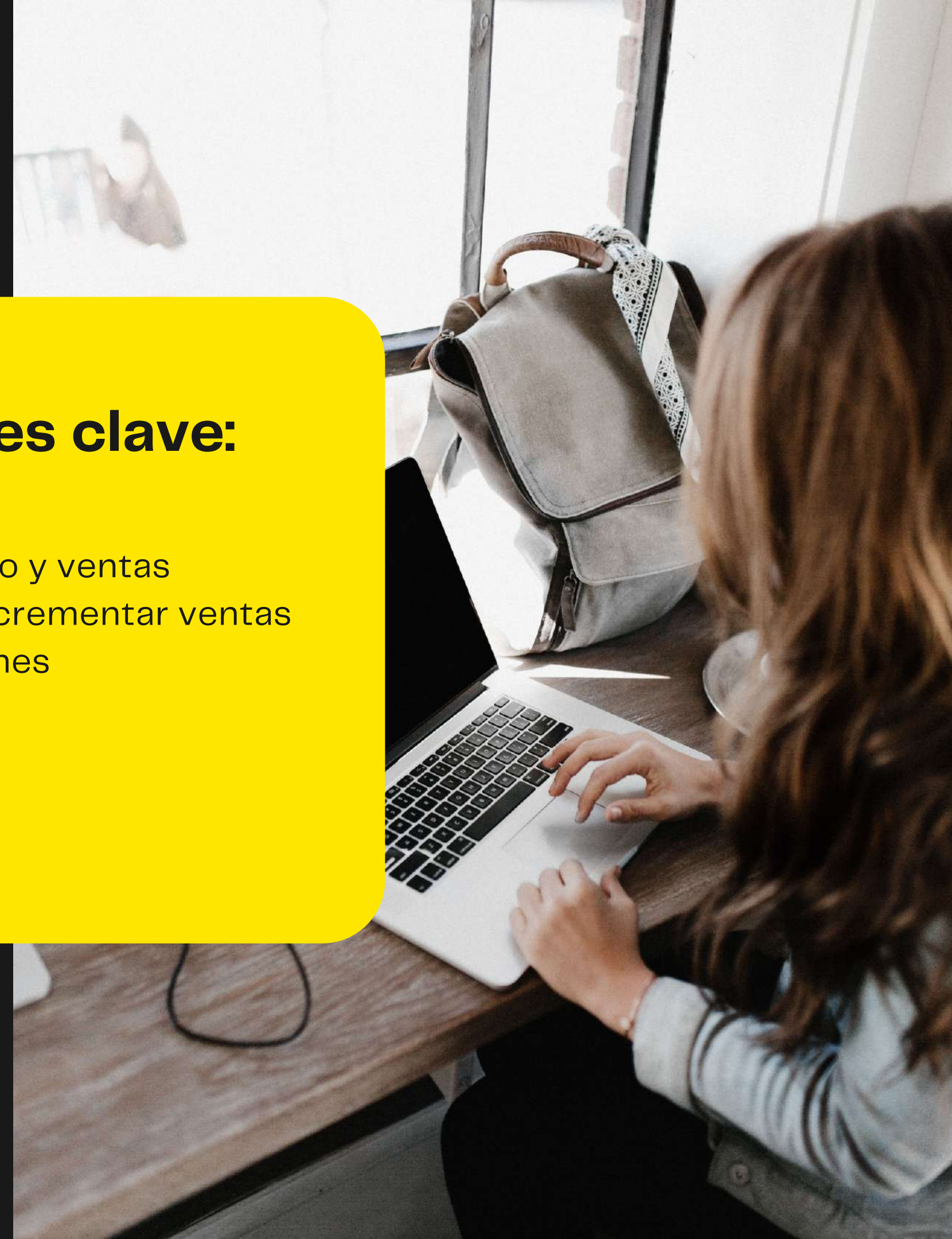


Modulo 3
Proceso de ventas

Temas de debate

Aprendizajes clave:

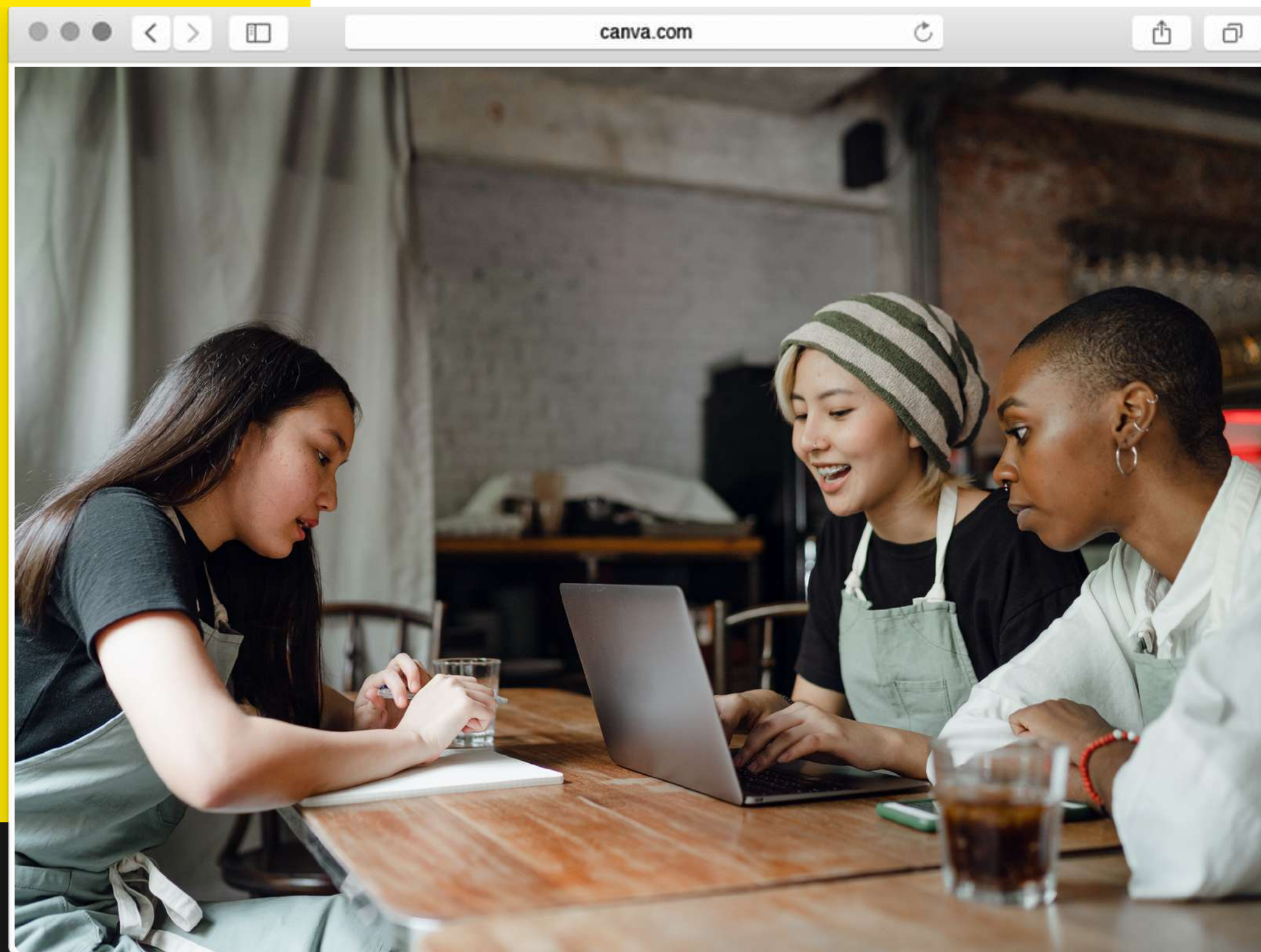
- Emprendimiento y ventas
- 3 pasos para incrementar ventas
- Recomendaciones
- Ejemplos
- Sorpresa



Acerca de mi

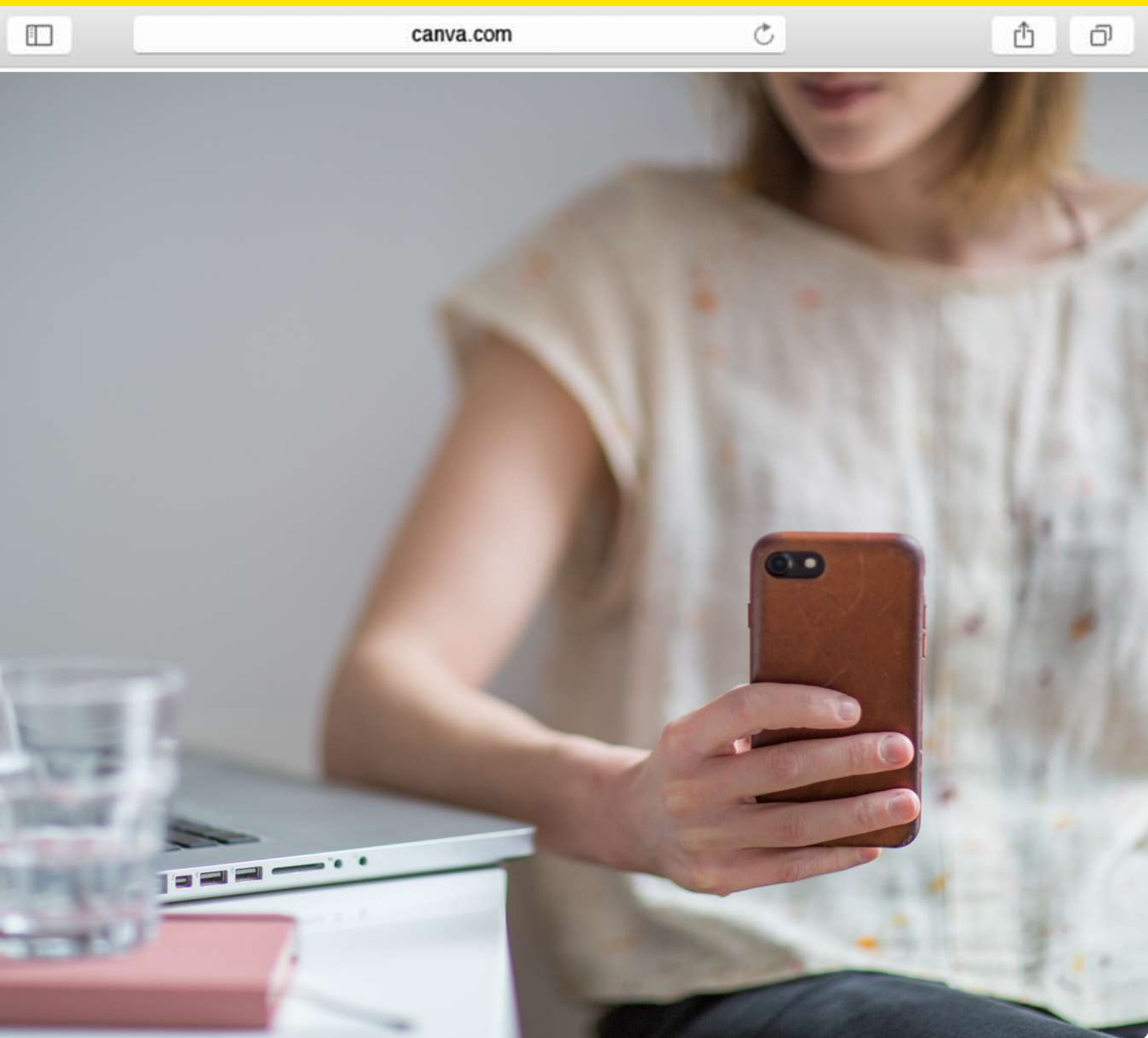
Angeles Olivares

Me gusta potenciar las habilidades de las personas y acompañarlas en el logro de sus objetivos. He impartido muchos cursos de capacitación y he asesorado a empresas en tres áreas principalmente : formación de empresas, procuración de fondos, organización empresarial.



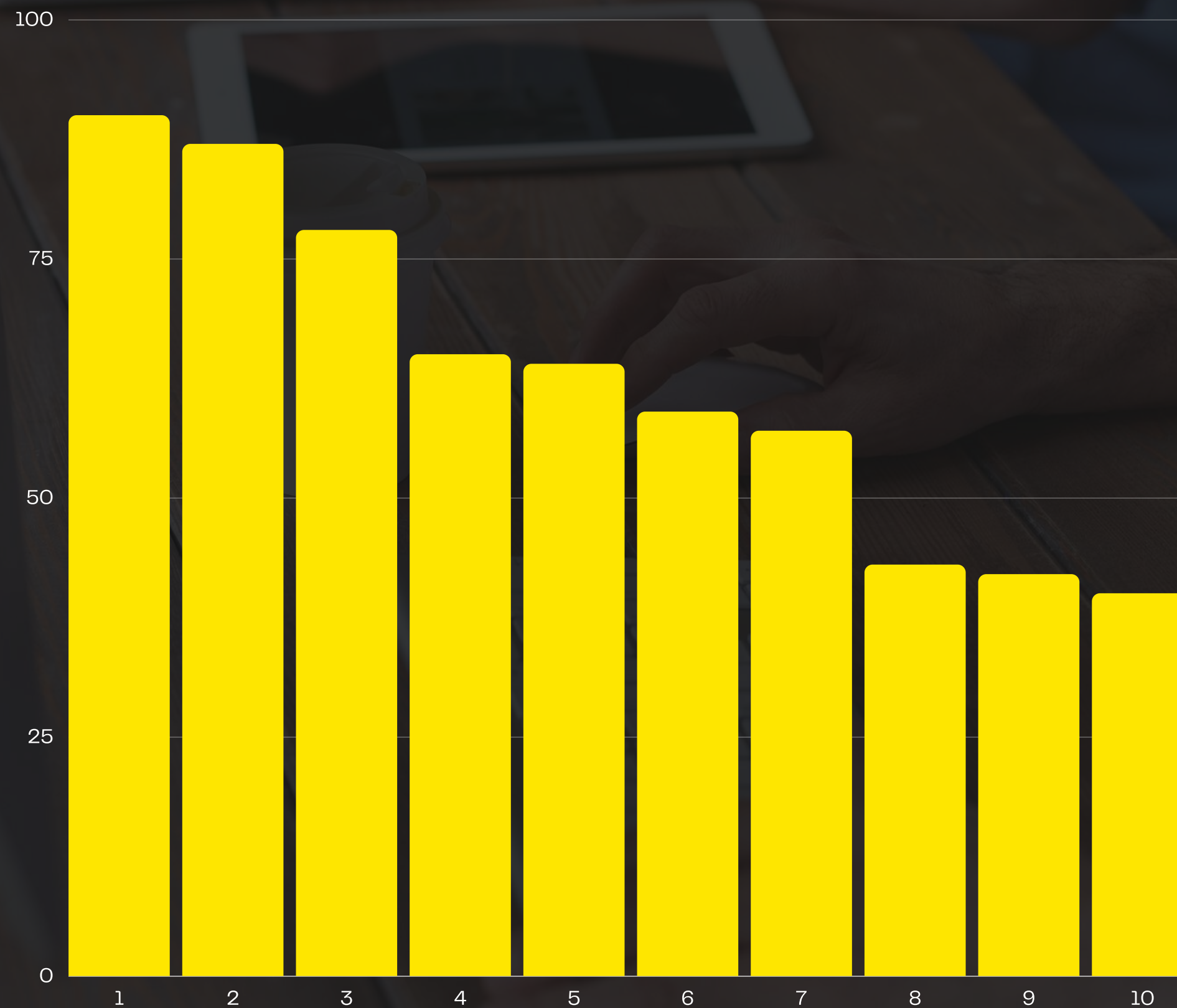


**¿Porqué
estamos
aquí?**



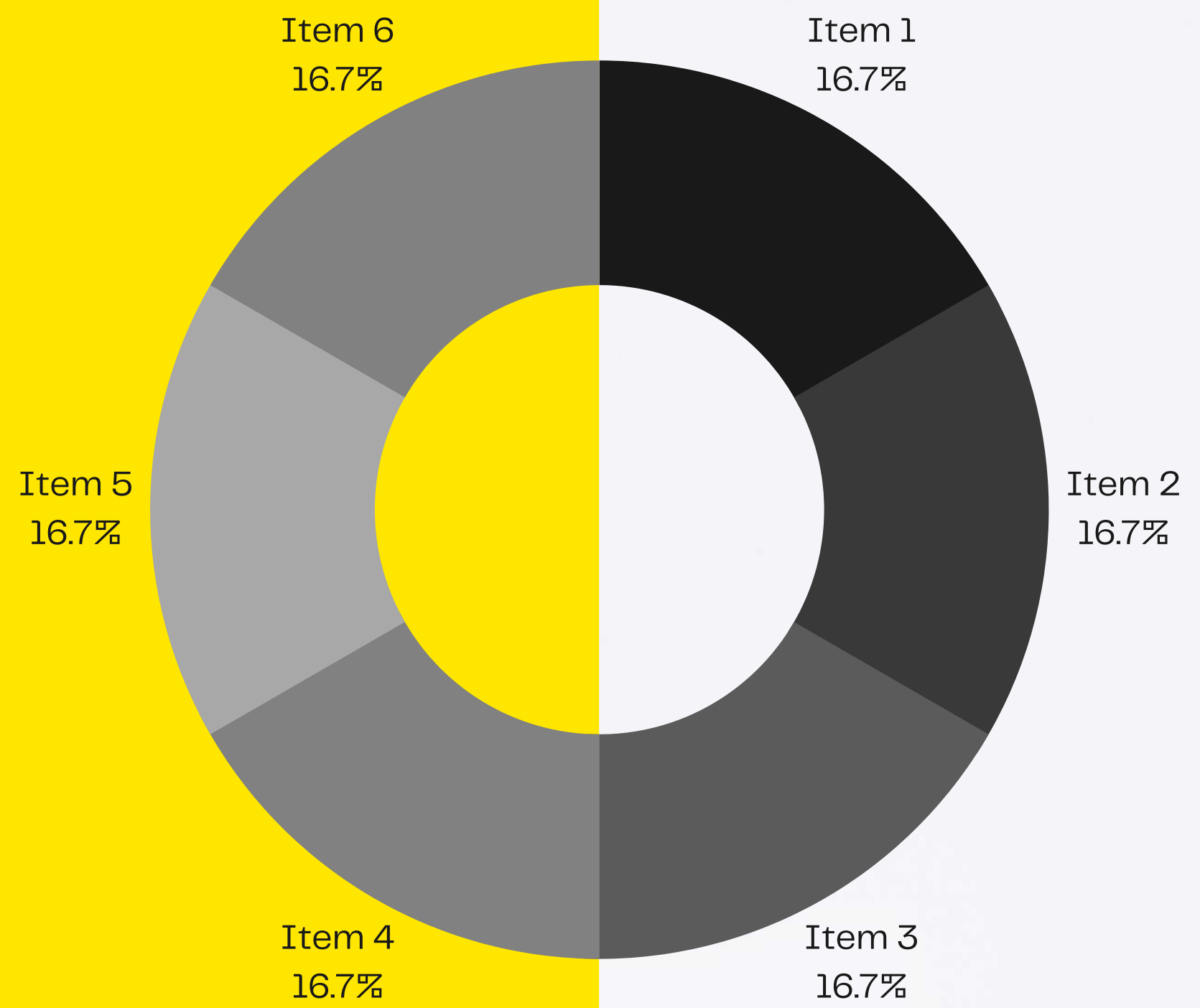
Eres un tallerista de emprendimiento...

**... Tienes
un
propósito
educativo**

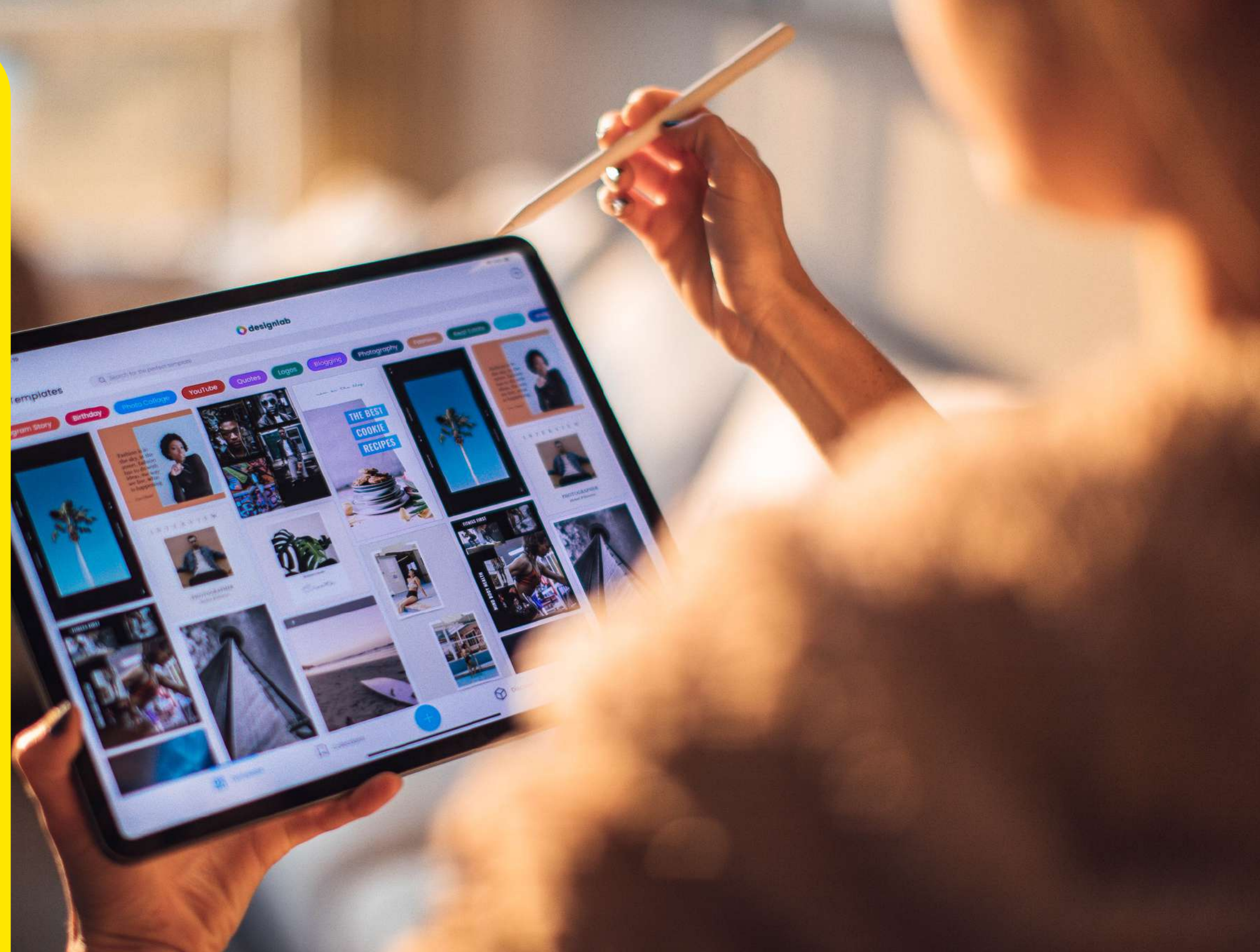




Es algo que te mueve te apasiona . . .



... y quieres
aportar a tus
usuarios
conocimientos
que les permitan
que sus
proyectos de
emprendimiento
sean sostenibles
en el tiempo





**Quieres
generar un
impacto
social y un
impacto
económico**



¿Por dónde empezar?

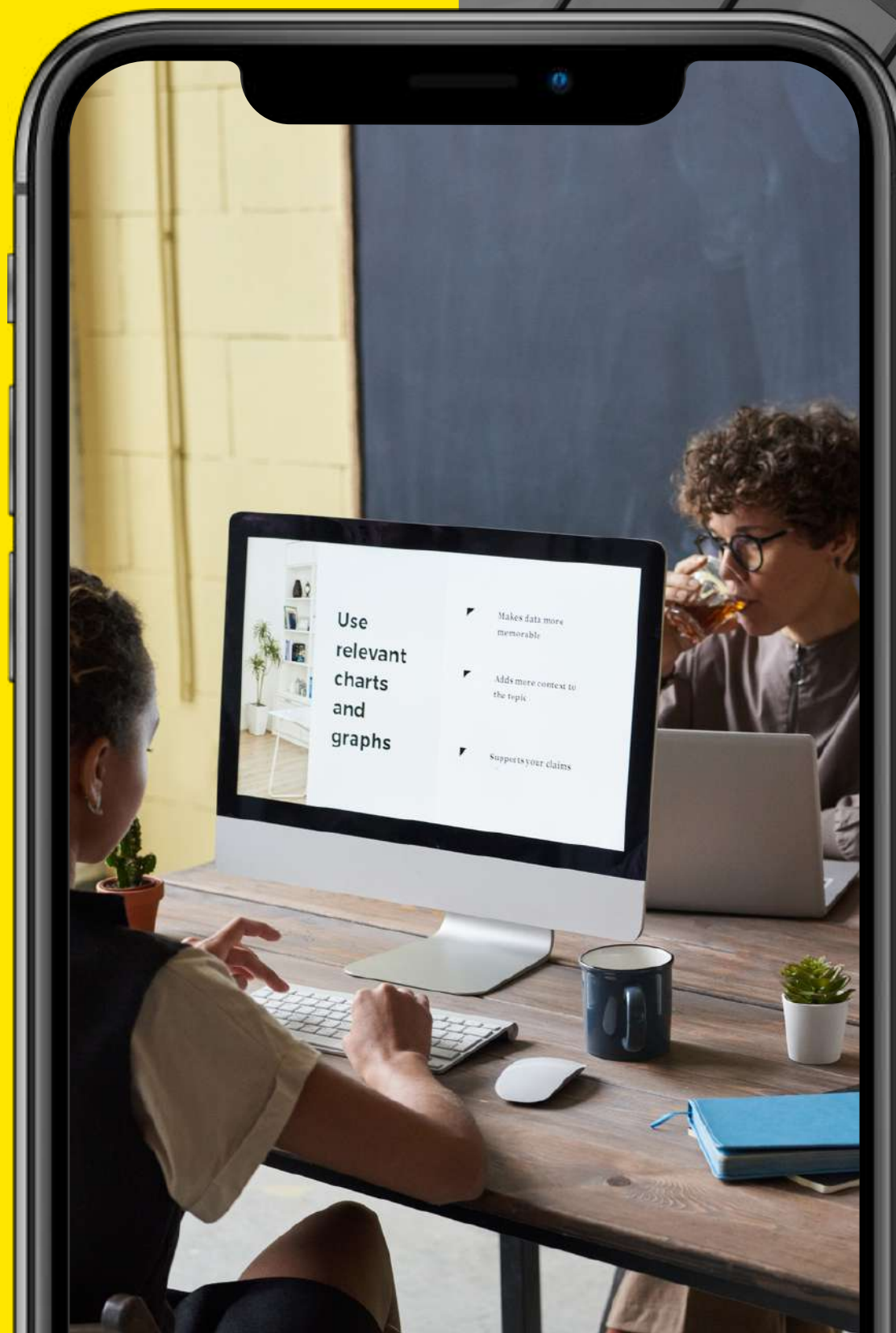


Facebook



instagram

ANGELES OLIVARES TAT DE EMPRENDIMIENTO





**¿Porqué
estamos
aquí?**



Paso 1



Identificar en qué etapa se



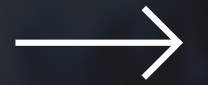
encuentra un proyecto u



organización

Paso 2

Conjunta: Necesidad Nicho de mercado Producto Estrategia



Canales de redes sociales



Servicio al cliente automatizado



Plataforma de ecommerce perfecta



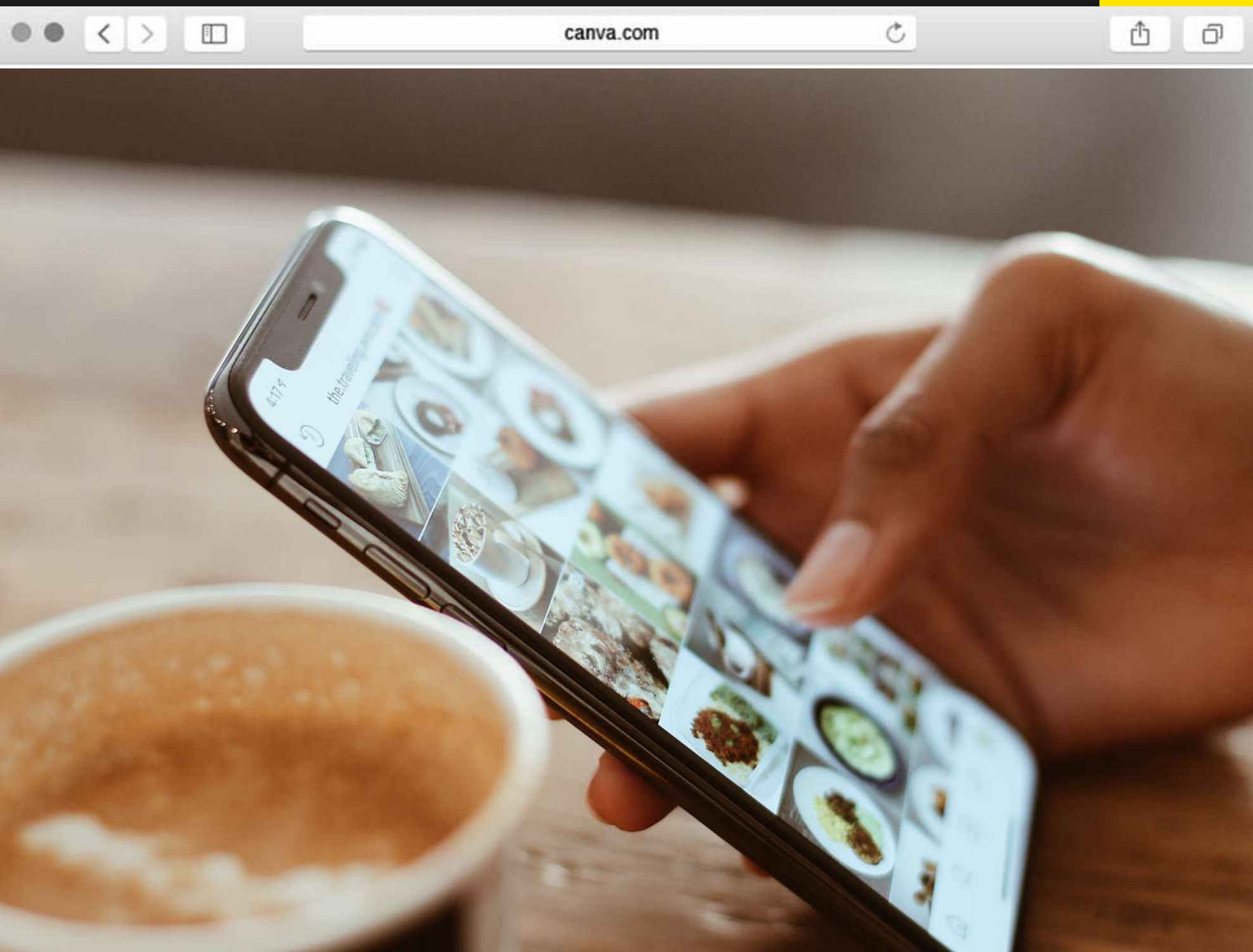
Herramientas de análisis e informes



Recomendaciones personalizadas



Paso 3



Vamos a



usar



AIDA



El mejor marketing no parece marketing.

Probemos